

Komplettpaket für den Kunden

US-2-Unternehmerfrühstück im TechnoPark

SCHWERTE. Dienstleistungen für Unternehmen hat sich MehrWert Ruhr auf die Fahnen geschrieben. Der Kleinunternehmerverbund stand gestern morgen beim ersten Unternehmerfrühstück des Jahres im Mittelpunkt. Dem Ruf von US-2, dem Verein, der die Kommunikation der hiesigen Unternehmer verbessern will, folgten rund 50 Besucher ins TechnoZentrum.

Erster öffentlicher Auftritt

In erster Linie ging es darum, MehrWert Ruhr vorzustellen. Ein Unternehmerverein aus neun Dienstleistern mit jeweils verschiedenen, aber verketteten Fachbereichen. „Das Interesse war groß und der Zuspruch positiv“, fasste Ortrud Battenberg den ersten öffentlichen Auftritt des Expertennetztes zusammen. Battenberg ist nicht nur Chefin der Firma „text und gut“, sie sitzt auch im Vorstand von US-2 und war Ideengeberin für den Zusammenschluss.

Viele Unternehmer seien dankbar, wenn ihnen ganze Arbeitsschritte abgenommen würden, wie zum Beispiel beim Aufbau einer Internetpräsenz. MehrWert Ruhr ist

in der Lage den gesamten Arbeitsgang zu übernehmen. „Wir bieten dem Kunden das Komplettpaket, er kann aber auch jeden einzeln buchen“, erklärt Ortrud Battenberg die Idee.

Der Unternehmertreff im TechnoPark am Donnerstag morgen war der Startschuss für den Verbund, der Dienstleistungen rund um das Büro und den Internetauftritt des Kunden anbietet und die unterschiedlichen Aufgabenbereiche koordiniert.

Gelungener Startschuss

Christoph von Tessin, neuer Geschäftsführer der städtischen Wirtschaftsförderung und ebenfalls Vorstandsmitglied von US-2, war vom Andrang begeistert. „Es bot sich an das Unternehmerfrühstück mit der Vorstellung von MehrWert Ruhr zusammenzulegen, immerhin haben sie sich über unseren Verein gegründet“, betont er. Ortrud Battenberg ist froh, dass das Projekt „nach sechsmonatiger Planung“ einen gelungenen Start erlebte. fr



Das Netzwerk MehrWert-Ruhr stellte sich bei dem U2-Unternehmerfrühstück vor.